

## 东莞市代理记账行业的现状及未来的发展方向

任何一个行业的变动一定是基于市场的变化，在现市场中，有多少互联网+代理记账的模式是虚空的？让我们拭目以待……

创业，时下已经变得非常流行，大有取代打招呼口头禅“吃了吗”的趋势。与此同时，在代理记账行业，很多同行都在抱怨行业价格的持续走低，原因还是在于没有用发展的眼光看问题，发展的模式未经市场的打磨。

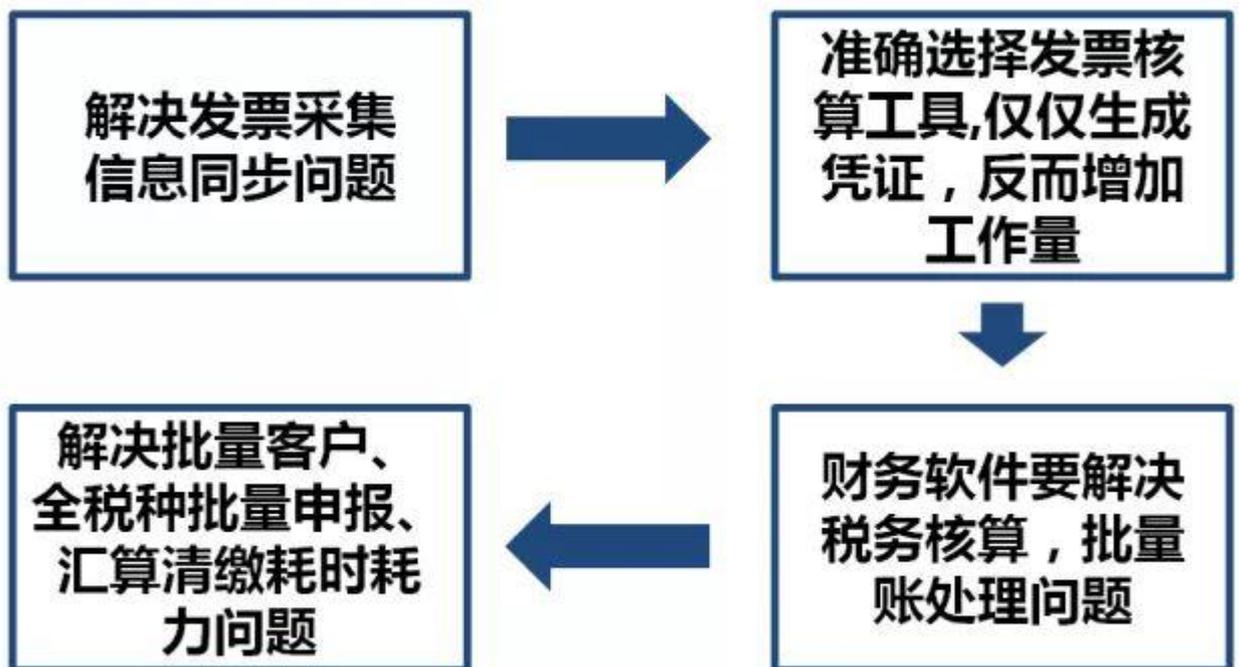
**现状：把错脉，看错道，方向不对路**

自从互联网兴盛起来，很多公司开始尝试自互联网+代理记账新模式。尽管试水者雨后春笋般出现，但是，终如空中楼阁，并没有真正成功。

### 1、把错脉，抓不到行业痛点

大公司一般都有自己成熟的财务系统，而小企业找代理记账公司的目的十分简单，就是报税。然而对于这种刚需，太多的代账公司采用的是人海战术，使大量员工在做简单的重复工作，大大的降低了人员效率，使得成本反向增加。

眼下看来，既然中小企业的刚需是报账，那么如何提高报税效率将直接决定了整个行业的服务效率。



### 2、看错路，预见未来如梦境

看不到发展的前景，只有在梦中的意淫绝不是正确的路径。公司对行业未来没有做出准确的判断，衍生出来的发展模式和产品就必然会失败。我们的关注点不止放在眼前问题的解决上，更要看到公司未来长久的发展。

- 自动化、智能化成为代账的一大特征，会带来深刻影响；
- 随着税控的放开、网报的规范、智能核算系统推行，企业报税越来越简单；
- 企业自助完成报税，基础记账报税业务逐渐从代账公司剥离；
- 不再需要那么多记账报税会计，管理会计将成为代账公司的核心人才；
- 行内并购整合成为一大趋势，行业一定会走上规模化经营之路。

## 未来已来，前景就在这里

提及公司发展的模式，大家首先想到的是商业模式，而商业模式的入口就是如何抓住最忠实的客户。很多的商业模式是基于自身盈利模式设定，忽视了最根本的客户，没有从行业未来出发考虑。

在企业服务行业，更多的公司将工商注册、代理记账等基础服务作为入口，通过客户体量的扩增从而布局整个市场。随着市场的发展，我们认为，以下几个方面，将是未来代理记账行业前景较好的几种发展模式。



任何一个行业的变动一定是基于市场的变化，在现市场中，有多少互联网+代理记账的模式是虚空的？让我们拭目以待……

**未来，代理记账公司只存在两种！**

“互联网+代理记账”采用低价杀入，这个战术是互联网+进入任何一个传统行业的一条主线。互联网在各个领域里面是竞争最残酷的，要求自己做到极致。

10 家互联网公司 7 家是要被淘汰的，2 家是在惨淡经营的，只有 1 家还是可以赚到钱。

代理记账竞争会越来越来惨烈，华丽丽的车轮战，是通过价格碾压来实现自己的生存的。市场风起云涌，代理记账企业该如何应对？

未来代理记账市场会存在二种，一种是标准化代理记账，就是我们今天的互联网+代理记账。另外一种 is 高端个性化代理记账，这种是根据客户需要，做个性化专业的财税服务，这种服务费一定会越来越高，传统的代理记账公司向这种方向转型是最合适的，付出转型代价也是最少的，成功率也是最高的。

代理记账行业每个地方也有每个地方的特点，任何代理者都应该根据自身的优势发展。但是社会在不断变革，传统业务必将会被逐步淘汰，代账行业也必将会有新的变化，提高自身的业务能力比什么都重要！